

Sidalux: brievenbussen en tuindecoratie

Exclusief

Sidalux is sinds jaren marktleider van brievenbussen en sierbeton. Als fabrikant verzekeren zij hun positie door regelmatig het assortiment uit te breiden. De brievenbussen zijn niet enkel esthetisch, maar ook praktisch. Ze zijn beschikbaar in 30 modellen en in verschillende kleuren. Daarnaast hebben zij ook nog talrijke tuindecoraties zoals bloembakken in silex, tegels in natuursteen, parasolvoeten, arduinbeton, inox, ceder en witsteen.



Sidalux
FABRIKANT VAN
BRIEVBUSSEN
EN
TUINDECORATIE



Ballingsweg 3
9620 Zottegem
Tel: 09 360.24.01
WWW.SIDALUX.BE

Idee: Zaakvoerder Ives De Coensel is zopas terug uit China. Hij voert rechtstreeks brievenbussen in uit dat land in volle expansie. Al voor de derde maal is hij terug uit het grootste land ter wereld en staat versteld van de forse groei van de Chinese economie.

Idee: Hoe kwam u op het idee om brievenbussen in beton te produceren en te verkopen?

Ives De Coensel: Mijn vader was al betrokken bij de wereld van de bouwmaterialen en daar zag ik wel iets in.

Tot op heden vervaardigt hij nog steeds tegels, klinkers, leuning en afsluitingen in beton. Toen ben ik een goede twaalf jaar geleden op het idee gekomen om zelf brievenbussen in beton te produceren en te verkopen. Ik richtte mijn bedrijf Sidalux op, naast dat van mijn vader.

Idee: Waarom voert u brievenbussen in blauwe hardsteen in uit China?

Ives De Coensel: Een paar jaar geleden kwam ik in contact met voorwerpen in blauwe hardsteen uit China die vrij goedkoop waren. Hierbij speelt de lage loonkost in China een rol die niet tenietgedaan wordt door de vervoerskosten, alhoewel de vervoerskost van jaar tot jaar stijgt.

Maar als de prijs een derde lager ligt dan de Belgische productieprijs stappen de meeste kopers daar met een gerust gemoed overheen. Mijn omzet komt alleen tot stand door de verkoop van brievenbussen en om mijn winstmarge te behouden kon ik niet anders dan zoeken naar een bedrijf op de Chinese markt dat brievenbussen voor mij wilde produceren.

Idee: Hoe bent u eigenlijk tot de juiste contactpersoon geraakt tot het realiseren van uw brievenbussen?

Ives De Coensel: Eerst heb ik geprobeerd om dergelijke brievenbussen via een verdeler in te voeren, maar dat lukte niet.

Later ben ik naar een wereldbeurs getrokken in Spanje waar natuursteen werd verhandeld. Ik ontmoette daar een Chinees bedrijfsleider die mij verzekerde mijn voorstel tot productie te kunnen waarmaken. Ik betrouwde het niet helemaal omdat Chinezen steeds maar ja zeggen en je er het gissen naar hebt wat zij werkelijk denken.

Toen heb ik een paar modellen ontworpen en hebben deze doorgestuurd per e-mail. Later kreeg ik bericht terug dat ze van de toegestuurde modellen een brievenbus hadden vervaardigd.

In 2005 nam ik het vliegtuig waar de productie-eenheid zich bevindt. Dat viel allemaal mee en bestelde onmiddellijk een container vol brievenbussen. In het begin zijn er veel zaken tegengevallen, maar deze kinderziekten zijn er nu uit. Jaarlijks trek ik nu naar China om te kijken hoe de productie loopt en ik ben zeer tevreden van de gepresteerde werken die zij voor mij realiseren.

Idee: Bedankt voor dit gesprek en nog veel succes!

